

——“鸡”兴产业 抱团启共富 江山“金鸡破晓”激活发展动能

记者 林敏 通讯员 王俊 王锦 文/摄

近日,记者走进江山市碗窑乡府前村“金鸡破晓”共富工坊,一座现代化养殖小区依山而建:连片双层标准化鸡舍整齐排布,自动喂料塔高高耸立,屋顶光伏板泛着微光。不见传统养鸡场的脏乱,一只只肉鸡,正悄然撬动乡村共富大产业。

智慧养殖 筑牢产业底座

走进养殖小区内,只见智能水帘、变频风机、全自动环控系统一应俱全,全程智能化管控、精细化养殖。鸡舍旁的展板列出了工坊的投入与布局:一期总投资5000万元,由碗窑乡协调争取省财政“一事一议”项目资金,联合全乡9个行政村共同出资建设,含13栋标准鸡舍和屋顶光伏,实现养殖与发电双向赋能。

“每栋鸡舍单批存栏约2.7万只,一年可养三批,年出栏肉鸡可达130万只。”江山温氏畜牧有限公司(以下简称“江山温氏”)工作人员姚佳明介绍,公司负责工坊运营,每年按出栏肉鸡每只1元的标准向村集体支付租金,“明年的租金,我们已经提前兑付完毕。”

产业底气来自龙头企业的实力。作为浙西地区规模领先的肉鸡养殖龙头企业,江山温氏深耕养殖十多年,形成鸡苗孵化、饲料生产、标准化饲养、成品销售的全产业链体系,产品畅销长三角地区。2026年上半年,企业出栏肉鸡883.58万羽,实现销售额2.27亿元。

拎包入驻 降低创业门槛

“我以前是导游,完全不懂养鸡,

了解到这个项目就想来尝试,一共承包了6号、7号两栋鸡舍,去年11月正式投产,现在已经完成第三批养殖。”养殖户姜丽丽一边给矮脚黄鸡喂食一边告诉记者。

她拧动鸡舍门边的一排旋钮:“都是数字化管控,一键启动自动投喂,饲料用量、进出料数据一目了然。”旁边环境控制器上,温度、湿度、光照、供水等信息实时跳动。“这些设备要培训后才能上手,我们养殖户主要是日常巡视,检查管线有没有异常,数据有没有被设备误判。”

正说着,江山温氏技术人员蔡鑫来到基地巡查。“姜丽丽的7号鸡舍这批鸡,还有一周左右就可以出栏了。”他打开手机上的“家禽宝”系统,这批鸡的全生命周期情况清晰显示。“企业根据不同品种和生长周期,为农户提供全生命周期专属养殖方案,同时常态化巡检各鸡舍,协助解决养殖难题、指导规范操作,为稳产增收保驾护航。”

创业门槛有多低?江山温氏按每只0.7元向养殖户收取场地转租费,农户交一笔合作意向金就能“拎包养殖”。公司发放结算卡,鸡苗、饲料、药品、技术全由企业提供,所有投入记账入系统,出栏后统一结算、保价回收成品鸡,农户不用找销路、不用担心行情。

据企业农户的毛利平均每只3元左右,并根据养殖质量分级定价——养得好,收益就高。姜丽丽刚出栏的6号棚,扣除租金等成本后单只纯利约1元,且随技术熟练度提升还



现代化的鸡舍。

在上涨。

目前,13栋鸡舍已由包括姜丽丽在内的8位周边乡镇养殖户承包,自去年10月起陆续投产,最快的批次已养到第四批。

抱团共富 厚实集体家底

工坊红利,既惠及个体农户,更厚实了村集体家底。“场地租金加屋顶光伏发电收益,每年能为9个村稳定增收共250万元以上。”碗窑乡相关负责人介绍。

“金鸡破晓”并非江山温氏首次联动农户,却是公司首个标准化、规模化的“村集体+企业+农户”三方联动共富项目。姚佳明介绍,企业此前主要采用“公司+散户”模式。2025年,企业联动400户农户,统一供苗、全程技术护

航、保价兜底回收,全年为农户创收超6000万元,户均年收入达15万元。

散户养鸡难在哪里?农户要自己找地盖鸡舍,一次性投入一大笔钱;鸡舍建得分散,设施往往老旧,养殖效率低;鸡粪难以处理,容易污染环境。新模式把这几大难题一次性解决了:工业化集中养殖,设施更好、效率更高;农户不用掏钱盖鸡舍,拎包就能进场养殖,风险小多了;村子的环境也更干净。

工坊边上,二期工地的土方车正来回穿梭。这里规划了14栋新鸡舍,预计明年年底完工。

不止碗窑乡,坛石镇、塘源口乡、虎山街道……“村集体+企业+农户”的抱团模式正在江山各地复制,一批共富基地正在拔节生长。

常山黄坞岭村“活力鹅”迎来回收季

本报讯(报道组 张翌 通讯员 行林林)近日,常山县辉埠镇黄坞岭村党支部书记、村委会主任曾国欣和村干部们走进农户家收鹅。半年前,村里将一批鹅苗送到村民家中,鼓励大家利用房前屋后的闲置空间发展庭院养殖。眼下,项目迎来集中回收期。

今年3月,黄坞岭村推出“村集体免费供鹅苗、农户代养收益反哺”的“活力鹅”共富项目:村集体免费

向农户提供鹅苗,农户每领养10只,只需返还1只成年大鹅给村集体。经过前期多次养殖试验,村里最终选定存活率超95%的“灰头鹅”作为养殖品种。

目前,全村共有80多户农户参与项目,除本村村民外,周边农户也陆续加入,累计发放鹅苗1600多只。多数农户以20只为起步规模,管护得当的情况下,一户每年可增收

四五千元。“我养了70只,在农村搞点小副业,赚点零花钱,很好。”村民孔初四说。

产品有特色,销路也跟上了。村里设置兜底回收机制,同时放开自主销售渠道,给农户充分的选择权。“村里统一回收,30元一公斤,给村民兜底。村民也可以自己卖,土鹅在市场上卖可以卖到40元到60元一公斤。”曾国欣说。

此外,村里主动对接直播团队,签订战略合作协议,搭建线上线下统销渠道。“自上周启动销售以来,每天都陆续收到订单。”曾国欣介绍。

下一步,村里计划与浙江农林大学合作打造保种育种基地,建设鹅苗孵化中心。项目建成后,可大幅降低鹅苗成本,把更多实惠留给农户,持续壮大村集体经济。



晒秋

近日,在开化县何田乡大源头村,天气晴好,农户将丰收的玉米铺在老屋前的空地上晒秋,金灿灿的玉米铺满庭院,勾勒出一幅喜人的乡村丰收画卷。

记者 吴婧涵 报道组 徐露婷
通讯员 余志明 摄

衢江虎松茸规模化试种成功



虎松茸

本报讯(记者 林敏 报道组 张丽莹 文/摄)10月8日上午,衢江区峡川镇燕园数字花菇产业园智慧菇

房内温暖湿润,多层钢架菌床上,红褐色基质间一簇簇虎松茸破土而出。虎松茸因色泽似虎皮而得名,肉质滑嫩、香味浓郁,菌盖黏液中含有特殊核酸,营养价值较高,是近年来市场关注度较高的珍稀菇类。

“今年7月我们先小批量试种,效益不错。”产业园技术人员李志坚说,上月初园区规模化投放5000个菌包,到10月8日刚满一个月,首批虎松茸开始陆续出菇,“再过十来天就能批量采收上市,预计日产量达150公斤到200公斤。”

“虎松茸市场价每公斤50到70元,一年可种三茬。5000个菌包单茬产量1500到1750公斤,全年三茬可达四五千公斤。”李志坚介绍,“江苏、上海等地客商纷纷提前预订,菌菇供不应求。”

稳产高产的背后,是峡川镇日渐厚实的食用菌产业基础。去年,峡川镇引进高科技设施农业企业浙江燕园生物科技有限公司,整合种植、菌菇加工、冷链物流、光伏利用和废弃物循环利用等功能,形成全产业链布局。作为浙江黑皮鸡枞菌头部生产

企业,产业园黑皮鸡枞菌日产能达1800公斤。面对市场对珍稀菇类日益多元的需求,企业引进成熟的虎松茸栽培技术,推动新品种快速从试验走向规模化种植。

扩产计划也已排定,产业园负责人刘章水说:“接下来盯着订单反馈,按需扩种,先把虎松茸加到三个菇房。”随着虎松茸上市,产业园用工需求同步增加,目前已吸纳本地劳动力60人,后续将增加到120人左右,就业人员年人均收入两万元以上。

柯城清查古树家底

本报讯(报道组 郑晨 通讯员 叶欣)近日,在柯城区石室乡响春底村老街上,普查人员围着一棵胸围一米多的樟树忙碌:测定位置、量树高、测冠幅、拍全景照,数据当场录入全省古树名木管理系统。据悉,柯城区第三次古树名木资源普查已进入进村入户实地调查阶段。

“本次普查以乡镇为单位逐村摸排,首次采用卫星遥感影像和无人机航测全面筛查,再进村逐株实地复核,对全区古树名木展开全方位摸底。”柯城区林业局相关负责人介绍,与以往相比,此次普查呈现“数字化加持”“建档全覆盖”“管护多元化”等特点。普查通过“天上看、地上查”,逐株摸清底数;每株古树的

树种、树龄、位置、生长状况全部录入电子数据库,实现“一株一档,动态更新”。

根据第二次古树名木普查结果统计,柯城区共有登记在册的古树名木1097株。本轮普查重点锁定散生及偏远山区的零星古树,不让一株老树“黑”在名录之外,古树家底有望进一步刷新。

近年来,柯城坚持“一树一策”开展救护,为每株衰弱古树定制复壮方案;发布全市首份《古树名木司法保护令》,构建“行政巡查+司法监督+依法追责”闭环保护模式;推行古树社会认养,探索分级巡查机制,加快形成全域覆盖、动态监测的管护体系。

线上直销近2万公斤 深山猕猴桃搭上“云快车”

本报讯(记者 徐敏 通讯员 王雯琪 毛丽津)10月5日,江山市碗窑乡金龙村的山间果园硕果满枝,村民拎着竹篮穿梭藤蔓间,麻利地完成采摘、分拣、装箱。一箱箱猕猴桃随即装上快递车,发往杭州、上海等地。

金龙村地处碗窑水库库区,是典型的深山生态村,常住人口不到200人,多为留守老人。作为国家一级水源保护区,这里不能落地工业项目,村民靠山吃山,世代种植油茶和猕猴桃。库区水土好,长出的猕猴桃果肉饱满、清甜多汁。

果子是好果子,卖果子却成了“老大难”。“留守老人会种不会卖,在外务工的想帮忙,又不懂线上接单、物流发货。”村党支部书记郑建强说。往年丰收季,猕猴桃只能靠熟人零星卖走,销量不稳、价格上不去,“丰产不增收”困扰村民多年。

转机出现在去年底。有着多年电商从业经验的郑建强当选村党支部书记、村委会主任。上任后,他便带着村两委班子成

员和乡人大代表挨家挨户摸排,逐一摸清全村猕猴桃、油茶种植规模、农户收成、销售渠道和实际难题。

摸清家底后,郑建强做了一个决定:把自己深耕电商行业多年积累的全国客户资源,无偿共享给村集体。村里随即创新推出“村集体兜底全程代销”模式——从线上店铺运营、实时订单承接,到物流对接、统一打包、发货配送、售后跟进,全流程由村干部专人专班负责。种植户不投一分钱、不操一份心,只管安心管护果园、采摘果实。

“以前种猕猴桃全靠碰运气,熟人买一点,剩下的就滞销,价格高低没个准数,一年到头心里都不踏实。”67岁的种植户徐忠旺家中种了3亩猕猴桃,亲眼见证了卖果模式的巨变。如今线上销路打通,价格稳定可控,不用自己奔波推销,“收成稳稳当当”。

截至目前,金龙村百亩猕猴桃基地已通过线上直销猕猴桃近2万公斤。

500亩梯田迎丰收 开化上安村红高粱开镰

本报讯(记者 吴婧涵 报道组 徐露婷 通讯员 蔡宇瑜)10月6日,开化县村头镇上安村红高粱进入收割期。梯田上,连片高粱穗随风翻滚,满目火红。村民们手持镰刀,收割、捆扎、搬运一气呵成。“早上6点就来了,下午4点半收工,一天能挣100元。”村民郑菊花说,她家种的红高粱已按每公斤5元的价格全部卖给村集体。

上安村山高路远,村民守着500多亩梯田过日子,广种薄收。村里先后尝试种植蔬菜、玉米、向日葵等作物,均因效益不佳未能持续。2015年,上安村将目光投向旱地作物红高粱,试种240亩,不仅产量颇丰,酿出的高粱酒还供不应求。

高粱酒存储时间越长,味道越醇厚,但这也意味着资金回笼慢、种植回本周期长。为拓宽销

路、加快回本,今年村里试种近100亩可食用高粱,眼下同样迎来丰收。“我们把生产高粱面、高粱年糕、高粱馒头的想法告诉了省农科院专家,他们推荐了淀粉含量高、适合加工的‘金糯红10号’品种。”上安村党支部书记余雄富介绍。

今年上安村共种植红高粱近500亩,亩产近300公斤。村里正加快建设自有加工产业链,目前已经完成设备招标,引进高粱面、高粱年糕生产设备,预计12月投产。“我们村已拿到SC食品生产许可证,加工产品可以进入商场超市销售。”余雄富说,“从原粮、原酒到深加工商品,上安村正逐步实现种植、加工、销售一体化,我们希望这片红高粱真正成为带动农民增收、壮大村集体经济的富民产业。”



看天话农事

本周我市晴多雨少 趁天气晴好抓紧收割晾晒

预计未来七天,我市以多云天气为主。14日多云,夜里转阴,部分地区有阵雨。15日至16日降水较明显,气温有所起伏:15日阴有阵雨,16日阴到多云,有时有小雨。17日至18日以多云为主,有分散性弱降水。

目前,单季稻处于成熟收割期,请农户趁晴好天气抓紧收割晾晒。天气干燥,火灾隐患大,切勿在田间焚烧水稻秸秆。晚稻处于灌浆熟期,请继续做好二化螟、稻飞虱等病虫害防治工作。近期降水偏少,将影响柑橘果实膨大,有条件的农户要及时给橘园灌水补水,促进果实膨大、提高产量。设施大棚应做好秋季蔬菜培育管理:10月气温逐渐下降,且昼夜温差变化大,夜里注意盖膜保温,白天及时卷膜通风,调节棚内湿度,满足蔬菜生长发育需要。

龙游国家农业气象试验站 张琦