

我们的共富生活

1月10日,记者走访市区多家4S店,发现我市汽车消费市场人气渐旺,周末有不少人到4S店看车试驾,有的甚至全家出动挑选爱车。目前,多家汽车品牌4S店的畅销车型基本上有现车。虽然从整个汽车行业来说,“缺芯”问题仍然困扰着许多厂家,但逐步缓解已是趋势,不少品牌汽车的供货量已经超过了订单量。

『缺芯症』缓解 『小高峰』或现 新年衢州车市 『乱花渐欲迷人眼』

记者 郑理致 文 攝



市民在上汽大众4S店选购爱车

车市正走出“缺芯症”阴影

“缺芯症”对衢州市影响还是挺大的,衢州市同全国各地一样一度萎靡,我们也不例外。2021年我们店的总销量是1000辆车,并没有达到预期的销售量。”衢州中恒丰田一汽丰田4S店销售经理颜喜祥告诉记者,去年“缺芯症”最严重的时候,有的4S店经理私下感叹要唱“空城计”了。在最缺车的时候,订一辆卡罗拉也要等3个月,这在往年是不可思议的,因为卡罗拉是一汽丰田的“顶梁柱”,一般都备有

现车。不过这一问题最近一段时间开始缓解了,从上个月初开始,车源供货越来越充足,现在的供货量已经超过订单量,卡罗拉又可以现买现提了。

在一汽丰田4S店内,记者看到有不少顾客在看车选车,销售顾问个个精神饱满,热情介绍。同样的场景,也出现在衢州悦起公司起亚4S店。该店销售经理姜亮亮介绍,2021年,起亚4S店销售了650辆车,而在2020年却销售了800多

辆,下降幅度有点大,主要原因也是货源紧张。“从去年下半年开始,有很长一段时间车源都特别紧张,顾客焦急,我们更焦急,但都很无奈。”姜亮亮说,当时连热门车型K3都要等将近1个月,而往年购买这款热门车都是现买现提。变化也发生在去年底,从去年12月下旬至今,起亚4S店的各款车销量一直在稳步上升,现在品牌全系车源逐渐好转。

节前汽车消费或现“小高峰”

采访中,记者在多家4S店发现,想趁春节前挑一辆爱车回家的消费者不少。

“过年采办些大件消费品,这是国人的传统消费观,所以衢州市或许在春节前会有一个销售‘小高峰’。”姜亮亮说,目前他们店订单量比较大,现车有点紧,他们正在积极同厂家沟通增加供货量。“这个月向厂家多申请了30辆车,让更多消费者能实现在节前开上新车的愿望。”姜亮亮说。

在上汽大众4S店里,市民朱女士看中了上汽大众的ID3新能源车。“现在开新能源车的人越来越多,我想赶一回潮流,也是给自己的新年礼物。”朱女士笑

说着。上汽大众4S店销售总监徐苏梅相告,上汽大众在今年元旦假期里就取得了近30辆车的销售成绩,不少顾客都选中了新能源车。

国产品牌在消费者中影响力越来越大。记者在衢州旭威荣威4S店看到,不少顾客在这里看车选车。“我们店从1月1日开始客流量就比较大了,1号到7号敲定了26辆,这个成绩让我们有些欣喜。”销售总监楼晓明说,现在国产品牌车无论是品质还是外观,都不输国外品牌和国内合资品牌,性价比越来越高,对消费者的吸引力也越来越大。去年年末,在政府发放汽车消费补贴政策的推动下,该店的销

量激增,导致现车供应屡屡告急。“有时候我们都不敢为客户下单,就怕拿不到车子让顾客失望。”楼晓明告诉记者,为了缓解销售压力,他们也在积极解决车源问题。幸好现在“缺芯症”正在缓解,汽车生产厂家对我们也很支持,目前他们仓库里已有70多辆车,可以满足春节前的购车需求。衢州荣威4S店去年的销量为700多辆,在荣威品牌全国700多家经销商中,衢州4S店的销量名列中上游。“作为一家新开不久的4S店,取得这样的销售成绩我们已经很满意,也说明衢州汽车消费市场很有活力。”楼晓明说,在春节前,他们还要冲刺一下。

让利优惠为节前市场再添一把“火”

如果说“缺芯症”的缓解、车源越来越充足,为购车者的顺利购车打下了基础,那么商家推出的优惠政策则为节前的汽车市场添了一把“火”。记者采访中发现,各家4S店纷纷赶在春节前的十多天时间里,集中推出各种给力的促销活动。

上汽大众4S店特意向厂家申请的节前优惠分为两部分:一部分是价格上的让利,还有一部分是赠送年货活动。销售总监徐苏梅相告,他们特别向厂家申请了每台车给予购车者1000元至5000元不等的优惠。另外,还可享受公司总部的特别让利:只要是在1月份成交

开票的客户,都可以在“上汽大众超级APP”上抽取最低888元、最高1288元的红包,中奖率达100%。还有保险优惠活动,只要是1月份成交开票的消费者,能享有1000元的续保优惠,就是说2023年的续保费用能减免1000元。“为了有过节的氛围,我们对购车消费者还会送上大米、坚果礼盒等传统年货,让客户开开心心过大年。”徐苏梅说。

起亚4S店在1月份还做起了感恩回馈大促销活动,这个优惠活动内容很丰富,是店内优惠和厂家优惠相结合的综合优惠套餐,消费者除了可以享受4S店的

试驾礼品、进店礼品、订单套圈抽奖这些“小打小闹”的礼物外,还可以同时享受厂家给予的现金优惠。

荣威4S店除了会根据各个车型来调整优惠金额外,厂家也为1月份接单成交的客户准备了一个2000元的售后礼包,这份售后礼包可以用于更换零配件、做油漆等方面,而且这个售后礼包在全国荣威4S店均可通用。

沐浴着冬日的阳光,衢州市正从新冠疫情和“缺芯”阴影中走出来,在2022年春节前夕,虽尚为“几处早莺争暖树”,但确已“乱花渐欲迷人眼”。

新车试驾

不以颜值“认”英雄 体验小鹏汽车P7鹏翼版

记者 郑理致

若要问2021年造车新势力中谁的势头最猛?毫无疑问,小鹏汽车能摘得一筹。从去年10月开始,小鹏汽车“火力全开”不仅连续拿下三个月销售冠军,而且在年终榜单上最终称“王”。

数据显示,小鹏汽车上月销量高达16000辆,其中小鹏P7交付7459辆,P5交付5030辆。从年度交付量来看,小鹏汽车在2021年度总销量9.8万辆,拿下年度销售冠军,位居造车新势力之首。

那么,究竟其产品实力是否如描述的那样呢?该品牌又有什么样的魅力呢?1月9日,记者来到衢州万达广场小鹏汽车体验中心试驾了P7鹏翼版。

驾驶感受:动力澎湃,平和温顺

小鹏P7鹏翼版搭载了永磁同步电机,最大功率是196KW,电动机总马力为267Ps,电动机总扭矩是390N.m。小鹏P7百公里加速只需6.7S,同时小鹏P7搭载了三元锂电池,最大续航里程670Km。在标准模式下,这辆车加速踏板较慵懒,并不着急释放动力,就算你踩到一半,它的动力也不会瞬间喷涌,就好像是一位平和温顺的绅士。切换至运动模式,动力响应立刻变得敏感,动力输出很澎湃,但

它并没有想象中的狂躁,大多数时候都会保持一个平稳温顺的姿态。加速踏板的行程也比较紧凑,不会像一些电动车一样,前半段绵软无力,踏板的反馈让你和车之间能有一个良好的互动。

试驾具有两个级别的动能回收力度,低和高,减速感逐个增强,无论哪个级别能量回收介入得并没有很突兀,加速踏板松开和再踩下之间的动力衔接也比较顺畅。

内饰配置:智能互联,科技感强

记者坐进车内,发现P7内饰设计沿用了简约科技设计风格,中控台造型简洁且富有层次感,由10.25英寸全液晶仪表与14.96英寸悬浮式中控大屏组合而成的贯穿式一体屏幕,科技感极强,承担了车内的全部操作功能,中控更大,集娱乐、导航、设置、语音等功能于一体。该车配有手机无线充电、3D触控方向盘、升降式丹拿音响、Nappa真皮座

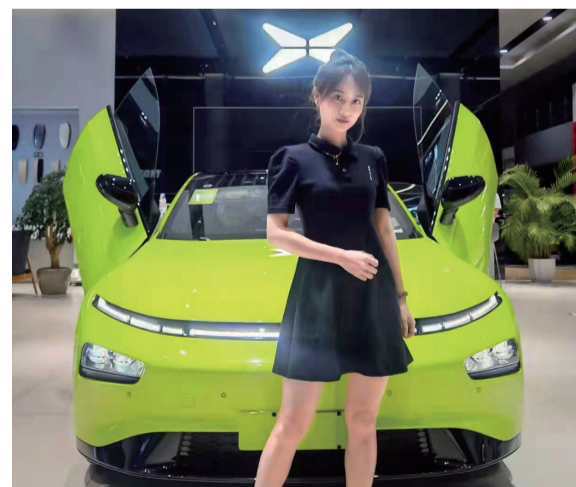
椅等。智能语音交互系统,“你好小P”满足了车主语音操作播放音乐、开启导航等功能。自适应远近光等,通过传感器,夜间自动开启大灯、切换远近光灯,无需手动操作。巡航系统提供定速巡航、自适应巡航、全速自适应巡航,满足多种驾驶需求。360°全景影像,自动泊车,即使新手出门也不担心停车难的问题了。

点评

通过本次试驾,感觉小鹏P7无论在外观颜值、内饰质感、硬件配置、底盘调校,还是在性能、操控、续航、智能网联等方面,都展示出绝对优势。我们相信,未来小鹏汽车会基于自身的技术体系造出更多兼顾品质与智能的好车,用实力改善用户出行体验。



时尚科技感强



外观颜值爆棚



内饰简约舒适

本栏图片由万达广场小鹏汽车体验中心提供

房汽维权

衢报汽车维权版块上线 助力读者解除用车烦恼

记者 郑理致

1月4日,衢报房汽维权版块正式上线了。该版块联合衢州市汽车维修行业协会、汽车销售商、维修厂家等,共同为车友、购房者提供解决用车住房方面的烦恼。2021年,衢州市汽车维修行业协会为车友解决了大量用车纠纷,记者在查阅这些案例时发现,读者不仅可以从中借鉴维权知识,也可以在买车、用车时多些自我保护。今天记者借这个平台,为您介绍衢州市汽车维修行业协会处

理的一起汽车消费案例。2021年3月1日,市区一车主在某修理厂为车子更换轮胎以及后刹车片后,出现右后轮胎刹车温度过高、刹车盘烧红的现象,车辆仪表盘上也出现了刹车驻车器故障提示。经过4S店检测后发现,故障原因为维修师傅更换刹车片时操作不当引起。经过进一步检测,发现车辆右后轮刹车分泵已经烧坏,左后轮刹车分泵有弯曲现象,存在安全隐患。为

此,车主要求修理厂退还维修费,更换刹车分泵及刹车盘等部件。但事情处理并不顺利,直到2021年7月17日,双方意见还未能达成一致。于是车主向衢州市汽车维修行业协会投诉,协会派人进行认真调查,发现故障车辆的右制动钳、后制动片已经由4S店更换,但右后制动盘有被高温烧过的痕迹,建议修理厂进行更换,并承担所有费用。经协商调解,修理厂最后同意更换右后制

动钳,右后制动盘的费用也由修理厂承担,后制动片的费用则退还车主,车主在4S店更换的后制动片的费用也由修理厂承担。至此,一起拖了四个多月的用车纠纷终于得到解决。

汽车维权热线: 15257039267 房产维权热线: 18967031818